

quick paid

Mehr Spielraum für Käufer & Lieferanten mit

Buy Now, Pay Later

Wählen Sie einen Finanzierungszeitraum für Ihre Rechnung

Rechnungsdetails

Lieferant	EcoVenture Inc
Fälligkeitsdatum	October 12, 2024
Gesamtsumme	20.900,00 €

60 Tage 90 Tage 120 Tage

7 Tage verlängern Ziel um 90 Tage verlängern



Über uns

quickpaid ist ein Produkt der A.B.S. Global Factoring AG, einem deutschen Finanzdienstleister, der 1996 gegründet wurde und sich zu einem der Marktführer in Deutschland für konzern- und bankenunabhängige Full-Service-Factoring-Anbieter entwickelt hat.

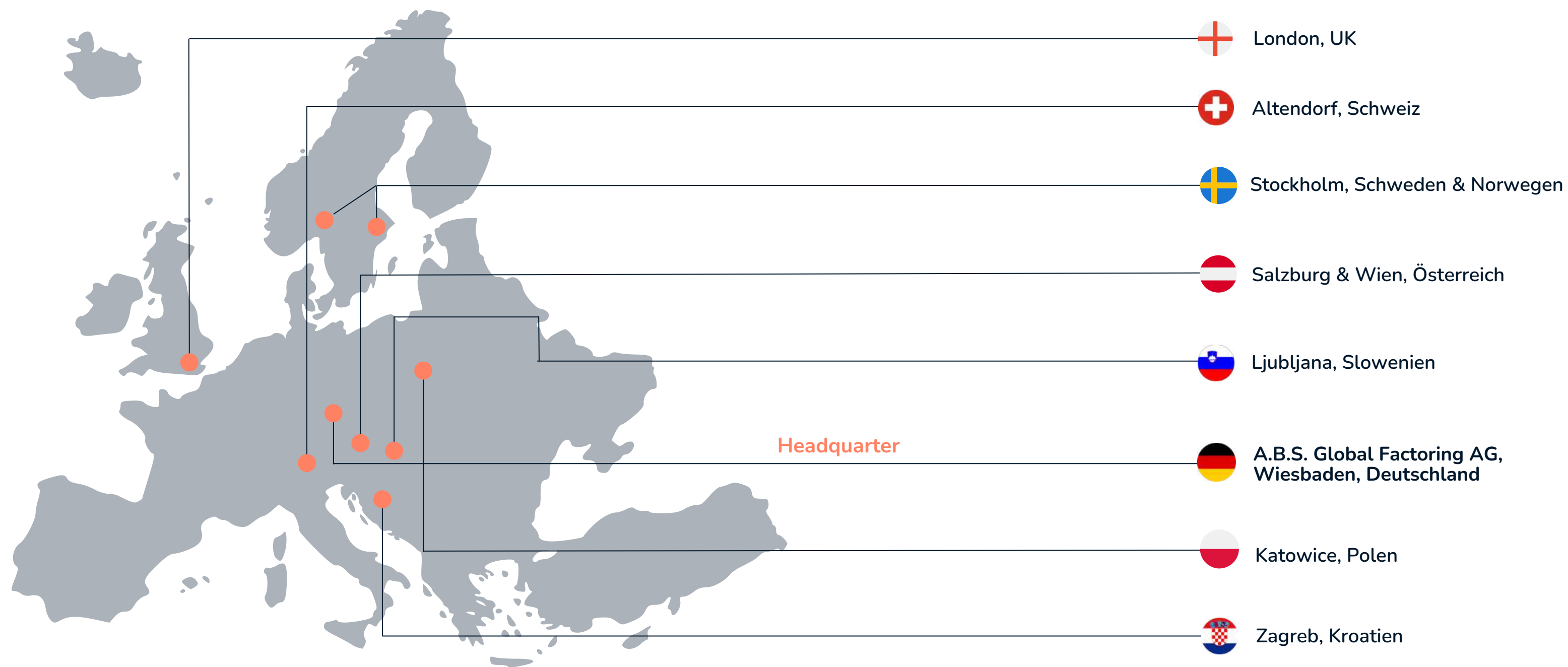
Heute ist die A.B.S. in ganz Europa vertreten und bedient weltweit Kunden. Gemeinsam mit all unseren Tochtergesellschaften stellt die A.B.S. Factoring Group jährlich über 3 Milliarden Euro an Betriebsmittelfinanzierungen für KMU bereit.

Unsere Stärken

- Umfassende Erfahrung im Finanzdienstleistungssektor
- Reguliert durch BaFin (Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht)
- Starker Fokus auf Innovation und kundenorientierte Lösungen
- Umfassendes Verständnis der B2B-Landschaft, insbesondere im KMU-Segment



Wir sind ein paneuropäischer Finanzdienstleister.



Unsere Standorte in Europa!

Unser Ziel ist es, die Liquidität unserer Kunden durch die Bereitstellung maßgeschneiderter und innovativer Finanzdienstleistungen zu erhöhen. Wir glauben an die Kraft des Unternehmertums und setzen uns für unsere Vision ein:

Wachstum durch finanzielle Stabilität fördern!

Thorsten Klindworth, CEO | Helmut Karrer, Vorstand

Gruppen- aktivitäten der A.B.S.

Als Familienunternehmen verfolgen wir eine nachhaltige Strategie und richten unsere Entscheidungen langfristig aus. So sind wir zu einem ganzheitlichen Forderungsspezialisten gewachsen, der den kompletten Lebenszyklus einer Forderung bedient:

quick  paid



ist ein digitales Finanzierungsprodukt, das Unternehmen mit „Pay Later“-Lösungen zu schnellerem Wachstum verhilft.

Bietet „Pay Later“-Zahlungsoptionen für **KMU** für den Einkauf von Waren.

Ermöglicht **B2B-Unternehmen** „Buy Now, Pay Later“-Finanzierungslösungen am Point of Sale.



ermöglicht die schnelle Umwandlung einer Forderung in Liquidität bereits bei ihrer Entstehung.

dgpar | Deutsche Gesellschaft für
privatärztliche Abrechnung

ist eine Tochtergesellschaft der A.B.S. und wickelt Forderungen aus dem Health Care Sektor ab.

EURINCASSO
GmbH

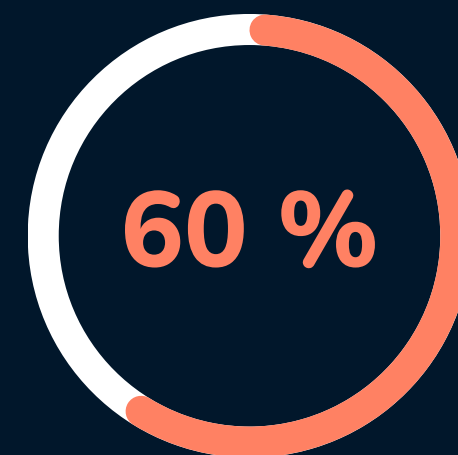
ist eine weitere Tochtergesellschaft, die Unternehmen beim Mahnwesen und der Liquiditätsgewinnung am Lebensende einer Forderung unterstützt.

Zunehmende Cashflow- Herausforderungen

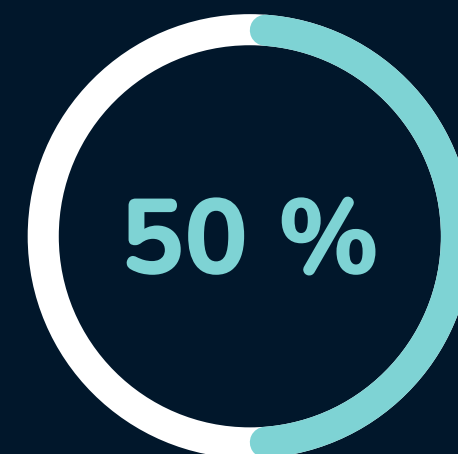
- > Ihre Lieferanten möchten so früh wie möglich bezahlt werden. Ihre eigenen Kunden zahlen jedoch spät.
- > Sie haben keinen rechtzeitigen Zugang zu Finanzierungen. Eine Liquiditätslücke entsteht.

Die Konsequenzen?

- Verpasste Chancen aufgrund mangelnder Liquidität
- Hohe Vorabkosten für Lagerbestände (kein Skonto zugänglich)
- Unterbrechungen in der Lieferkette, die zu schlechten Beziehungen zu Lieferanten führen



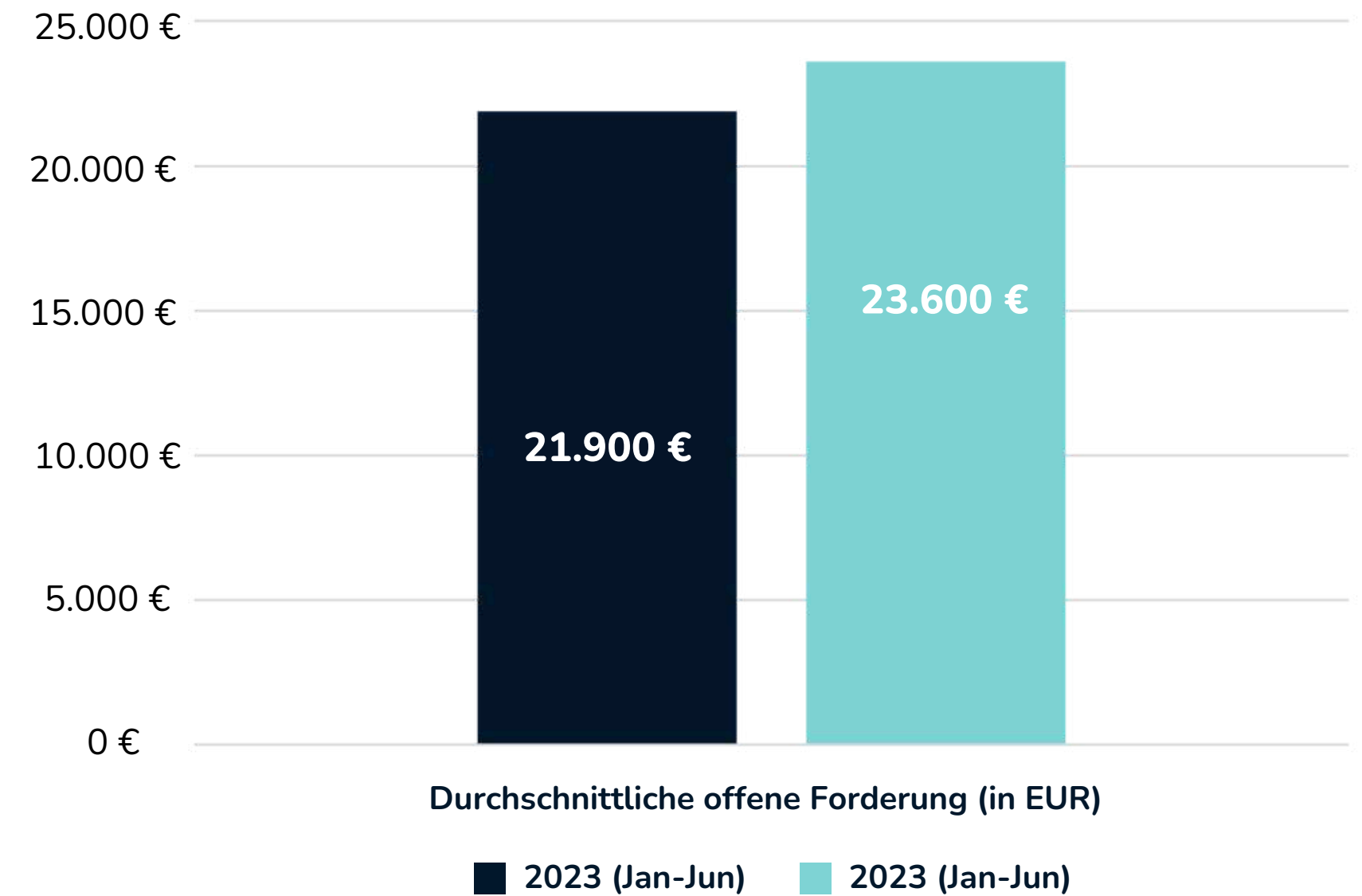
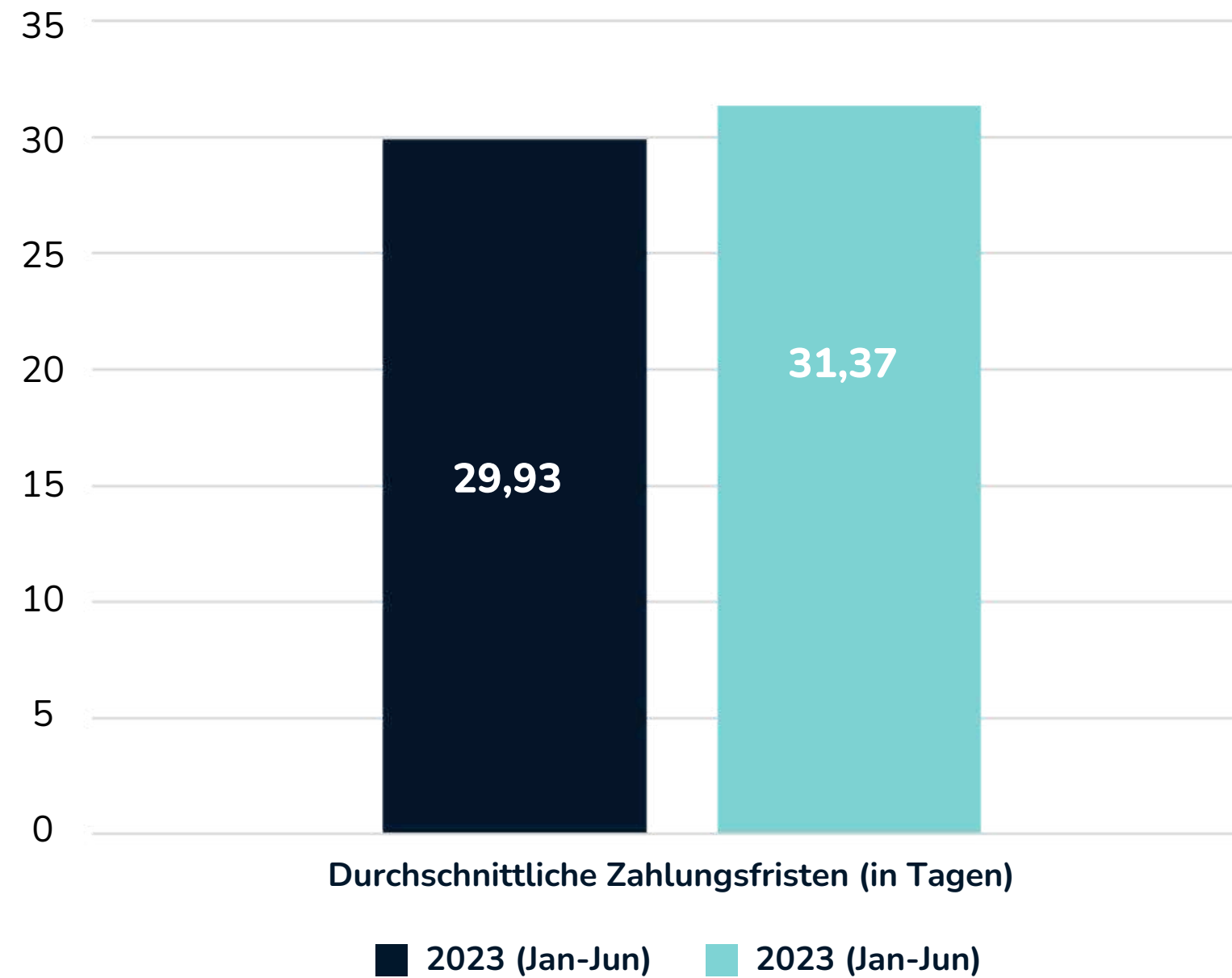
Mehr als 60 % der Unternehmen haben regelmäßig Cashflow-Probleme.



Jedes zweite Unternehmen entscheidet sich heute für bankenunabhängige Betriebsmittellösungen aufgrund begrenzter Bankoptionen.

Quelle: Creditreform Zahlungsindikator Deutschland, Aug. 2024

Hohe Nachfrage nach längeren Zahlungsfristen



Die Lösung? „Buy Now, Pay Later“ mit quickpaid

Wir unterstützen Käufer und Lieferanten
mit „Pay Later“-Lösungen für schnelleres
Wachstum!



Für Käufer



**Kaufen Sie jetzt,
bezahlen Sie Ihre
Lieferantenrechnung später!**

Lassen Sie quickpaid Ihre
Lieferanten sofort bezahlen.
Sie verlängern Ihre Zahlungsfristen
flexibel bis zu 120 Tage.

Für Lieferanten



**Steigern Sie Ihr
Auftragsvolumen, während
Sie Ihr Risiko minimieren!**

Stärken Sie die Liquidität Ihrer
Kunden, indem Sie längere
Zahlungsoptionen anbieten. Sie als
Lieferant werden sofort bezahlt.



quick  paid

Absatzfinanzierung mit quickpaid Enterprise!

Maximieren Sie Ihren Umsatz, indem Sie Ihren Kunden flexible „Pay Later“-Optionen anbieten, die nahtlos in Ihr Produkt integriert sind – über alle Kanäle und direkt am Point of Sale!



Eine Lösung für alle Verkaufskanäle.

Geben Sie Ihren Käufern die Flexibilität, ihr Zahlungsziel um 60, 90 oder 120 Tagen direkt beim Kauf zu verlängern. Wir führen Kreditprüfungen durch und bieten einen individuellen Finanzierungsrahmen, um eine reibungslose Käuferfahrung sicherzustellen.




Multichannel



„Buy Now, Pay Later“ für Ihren individuellen Bestellvorgang.

Checkout

Zahlungsoptionen

- Rechnungskauf
Jetzt kaufen, später zahlen 
- Kreditkarte 
- Banküberweisung 

„Buy Now, Pay Later“ für B2B-Kunden in Online-Shops oder Marktplätzen.



quickpaid Enterprise: Vorteile für Lieferanten



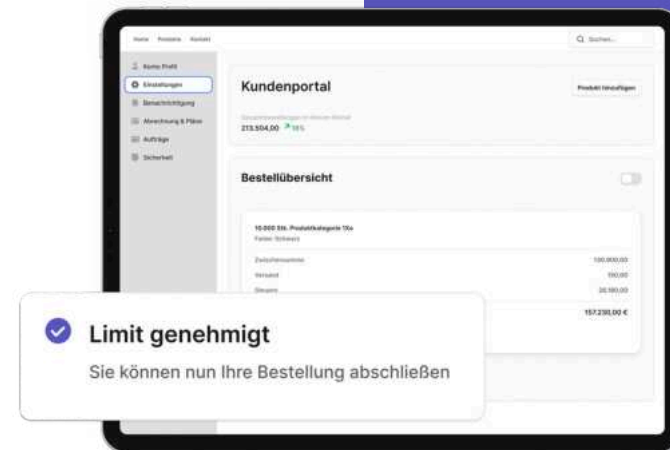
Wählen Sie einen Finanzierungszeitraum für Ihre Rechnung

Rechnungsdetails

Lieferant	EcoVenture Inc
Fälligkeitsdatum	October 12, 2024
Gesamtsumme	20.900,00 €

60 Tage 90 Tage 120 Tage

Zahlungsziel um 90 Tage verlängern



Erhöhte Verkaufsvolumen

Gewinnen Sie neue Kunden einfacher und vermeiden Sie verpasste Verkaufschancen aufgrund fehlender Liquidität auf der Käuferseite. Beseitigen Sie Hindernisse für größere Einkäufe, indem Sie Ihren Kunden einen reibungslosen „Pay Later“-Service mit flexiblen Zahlungsoptionen von bis zu 4 Monaten bieten.

Längere Zahlungsfristen ohne Risiko

Sie erhalten den vollen Rechnungsbetrag sofort ausgezahlt, unabhängig davon, ob der Kunde erfolgreich zahlt oder nicht. quickpaid übernimmt das volle Zahlungsausfallrisiko. Wir führen Kreditprüfungen bei Ihren Kunden durch.

Einfache Einrichtung

Starten Sie und bieten Sie quickpaid Ihren Kunden sofort an. Wir kümmern uns um die passende Integration, um die beste Lösung für Ihr Unternehmen zu bieten.



Heben Sie Ihr Unternehmen auf das nächste Level!

Lösungen, die so einzigartig sind wie Ihr Unternehmen

Wir beginnen damit, Ihre spezifischen Anforderungen vollständig zu verstehen und maßgeschneiderte Lösungen bereitzustellen.



Nahtlose Integration und professionelle Unterstützung

Wir sorgen dafür, dass die Integration reibungslos verläuft, abgestimmt auf Ihre Geschäftsziele.



Schnelles und unkompliziertes Onboarding

Genießen Sie einen schnellen und effizienten Einrichtungsprozess – ohne Verzögerungen.





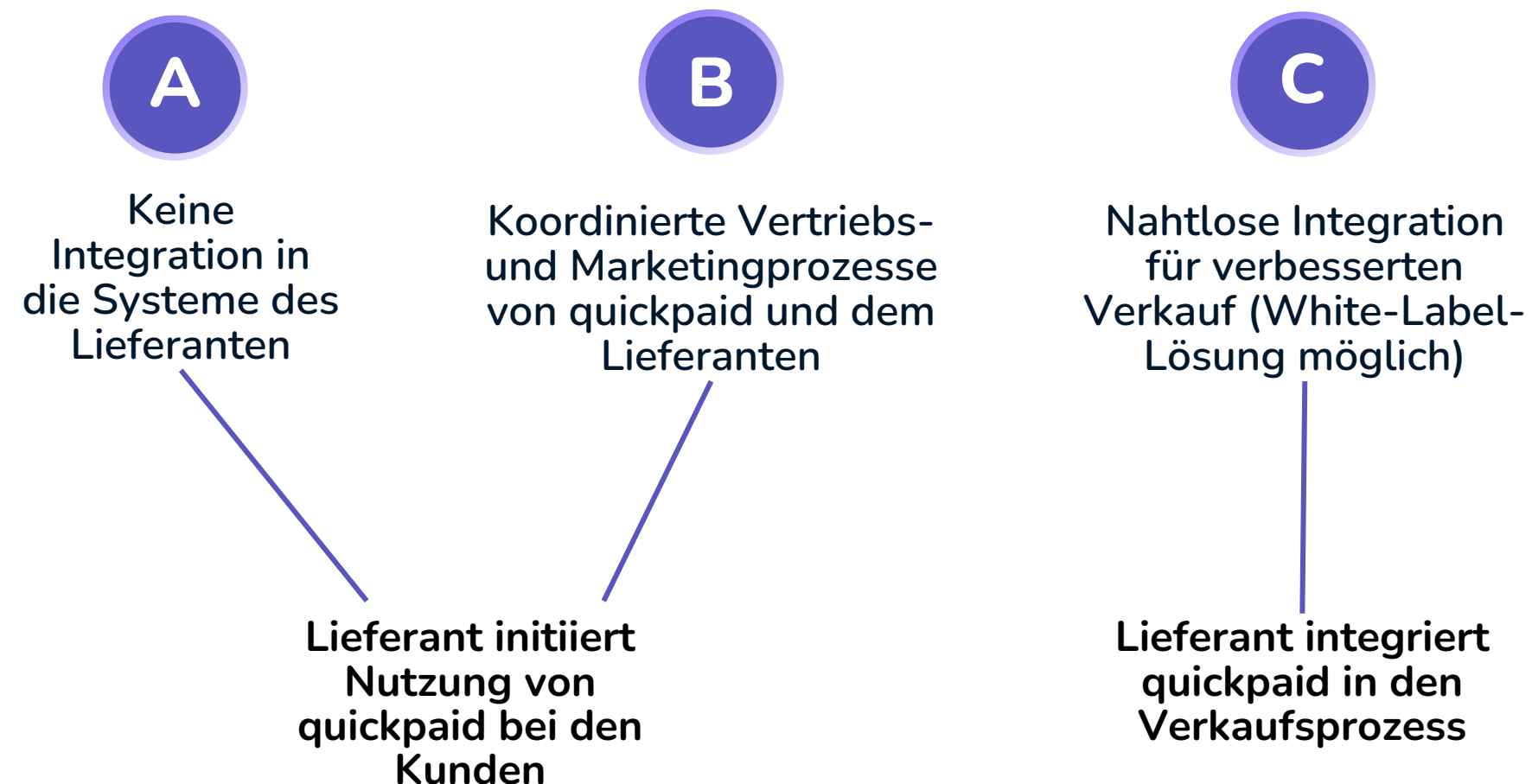
Mit quickpaid Enterprise bringen wir die Finanzierung an den Point of Sale. Wir ermöglichen B2B-Unternehmen, ihren Kunden verlängerte Zahlungsziele anzubieten und so ihren Umsatz zu steigern. Da quickpaid den Lieferanten sofort bezahlt, haben sie kein Zahlungsausfallrisiko.

Eva Sartorius

Mitglied der Geschäftsleitung A.B.S. Global Factoring AG

So funktioniert quickpaid Enterprise:

Wählen Sie das gewünschte Integrationslevel:



- 1. Bestellung aufgeben**
Der Kunde gibt eine Bestellung bei Ihnen auf.
- 2. Prüfung des Käufers**
quickpaid führt eine Kreditprüfung bei Ihrem Kunden durch und weist ein Limit zu. Sofortige Entscheidungen für Limits bis zu 20.000 €!
- 3. Zahlungsbedingungen**
quickpaid bietet Ihrem Kunden verschiedene Zahlungszielverlängerungen (30, 60, 90, 120 Tage) sowie Gebührenoptionen an. Der Kunde wählt seine bevorzugten Konditionen.
- 4. Sofortige Zahlung**
quickpaid zahlt Ihnen (dem Lieferanten) den vollen Rechnungsbetrag sofort aus.
- 5. Zahlungseingang des Kunden**
Der Kunde zahlt quickpaid zum Fälligkeitsdatum. Wir übernehmen das Zahlungsrisiko und die Inkassoprozesse.

Individuelle Kunden. Individuelle Lösungen.

Erfahren Sie, wie wir Unternehmen dabei geholfen haben, mit „Buy Now, Pay Later“ von quickpaid ihr Geschäftswachstum zu beschleunigen.



Enpal . Führender Solarenergieanbieter in Europa

„Die Zusammenarbeit mit quickpaid stärkt die Partnerschaft zwischen Enpal und unabhängigen Solarunternehmen in unserer gemeinsamen Mission, deutsche Haushalte energieunabhängig zu machen.“



Viktor Wingert, Chief Investment Officer & Mitgründer von Enpal



Einer der weltweit größten integrierten
Hersteller von Baumaterialien

„Wenn viele Projekte gleichzeitig laufen, fällt es unseren Kunden manchmal schwer, die Zahlungseingänge von ihren Auftraggebern zu planen. Durch die Partnerschaft mit quickpaid erweitern wir unser Produktportfolio mit einer maßgeschneiderten und schnell verfügbaren Finanzierungslösung, die von vielen unserer Kunden gewünscht wurde.“



Dr. Frank Huber, Geschäftsführer Heidelberg Beton GmbH

quick  paid

Flexibler Wareneinkauf für KMU!

Einfache und digitale Finanzierung für den Einkauf von Waren – eine clevere Strategie, um Skonti zu nutzen und das Betriebskapital effektiv zu optimieren.



Kaufen Sie jetzt und bezahlen Sie später!

Sie müssen nicht länger auf Einnahmen warten, um Waren zu kaufen. Lassen Sie quickpaid Ihre Lieferanten bezahlen und gewinnen Sie bis zu 120 Tage, um die Zahlung zu begleichen.



Verlängern Sie Zahlungsfristen für Lieferantenrechnungen und verbessern Sie so Ihre Liquidität. quickpaid zahlt Ihre Lieferanten sofort, während Sie den Zahlungszeitraum flexibel verlängern können.



Entlasten Sie Ihren Cashflow und sorgen Sie für einen reibungslosen Geschäftsbetrieb, ohne von Ihren Zahlungszyklen abhängig zu sein.



Füllen Sie Ihre Lagerbestände auf, ohne Kapital zu binden – mit schneller und unkomplizierter Abwicklung, ganz ohne Papierkram oder Sicherheiten.



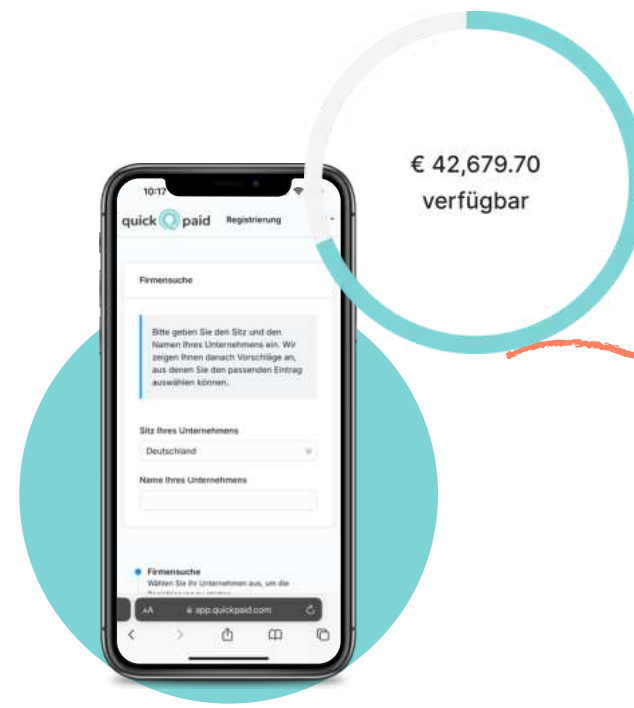
Maximieren Sie Ihre Einsparungen durch Skonto und sichern Sie sich bessere Konditionen, um langfristige Partnerschaften mit Ihren Lieferanten zu stärken.



Schonen Sie Ihre Bankkreditlinien und reduzieren Sie die Abhängigkeit von Ihrer Hausbank.



Transparente Kostenstrukturen garantieren Ihnen volle Kontrolle und Klarheit – ohne versteckte Gebühren.



Gesamtlimit
€ 100,000.00

Limit verwendet
€ 57,321.00

Verfügbares Limit
€ 42,679.70

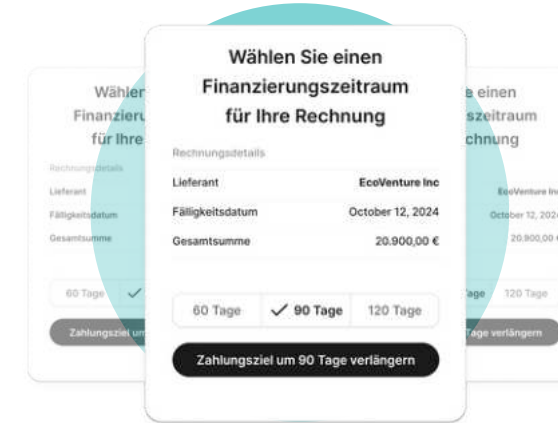
1. Konto freischalten

Registrieren Sie Ihre Unternehmen sich schnell und unkompliziert, um Ihr Finanzierungslimit bis zu 100.000 € zu aktivieren.



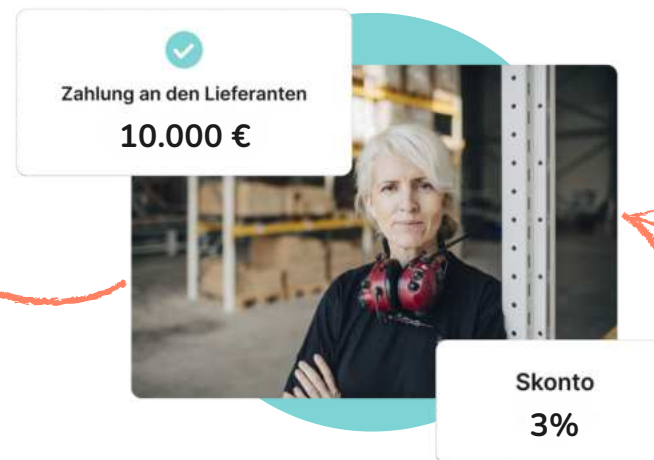
4. Sie bezahlen später

Sie genießen eine bequeme Rückzahlung nach Ablauf des Zahlungsziels.



2. Zahlungsziel wählen

Entscheiden Sie bei jedem Einkauf, ob Sie Ihr Zahlungsziel um 60, 90 oder 120 Tage verlängern möchten.



3. Wir bezahlen Ihren Lieferanten

Wir kontaktieren Ihren Lieferanten und bezahlen 100 % Ihrer Lieferantenrechnung – sofort.

4 Schritte zur Steigerung Ihrer Liquidität



Mit quickpaid können Sie Ihre Einkäufe schnell, einfach und rund um die Uhr finanzieren. So sind Sie immer liquide, wenn es darauf ankommt, und können Waren oder Dienstleistungen zum günstigsten Zeitpunkt beschaffen und Ihre Skontokonditionen ausnutzen.

Ann-Kathrin Weber
Business Development



Wann nutzt man quickpaid?

Mit quickpaid können Sie auf vielfältige Weise Ihre Effizienz steigern – zum Beispiel, um ...



- saisonale oder projektbezogene Spitzen zu bewältigen, ohne Ihren Cashflow zu belasten.
- Materialien für Großprojekte durch Vorauszahlungen zuverlässig zu sichern.
- Ihre Lieferantenbeziehung zu stärken und eine lückenlose Lieferkette zu gewährleisten.
- Skonto-Vorteile optimal zu nutzen und Ihre Einkaufskosten nachhaltig zu senken.
- Ihre Kreditlinien zu entlasten und gleichzeitig Ihre finanzielle Flexibilität zu wahren.
- Liquiditätsengpässe zu überbrücken, insbesondere in Wachstumsphasen.

Was kann ich mit quickpaid finanzieren?

Die Lieferantenrechnung muss folgende Anforderungen erfüllen:



Rechnungen müssen in EUR, CHF, USD, GBP oder SEK ausgestellt sein – pro Konto ist nur eine Währung zulässig.



Der Lieferant muss in einer der folgenden Regionen ansässig sein: EU, Schweiz, UK, Norwegen, China, Südkorea, Vietnam, Indonesien, Singapur, Indien, Australien, Neuseeland, USA oder Kanada.



Rechnungen müssen allen geltenden Buchhaltungsstandards entsprechen.



Waren oder Dienstleistungen müssen vollständig geliefert sein, bevor die Rechnung gestellt wird.



Es müssen mindestens 7 Tage bis zum Zahlungsfälligkeitstermin verbleiben.



Wir unterstützen alle rechtlichen Unternehmensformen. Zudem agieren wir branchenübergreifend und unterstützen die meisten Industriezweige.



Der Rechnungsbruttobetrag muss innerhalb des verfügbaren Finanzierungslimits liegen.



Die Rechnung darf nicht durch bestehende Factoring-Vereinbarungen belastet sein.



Nur B2B-Rechnungen, die an Unternehmen ausgestellt wurden, sind für die Finanzierung berechtigt.

Was kostet quickpaid?

Preiskalkulator

Mit unserem Preiskalkulator können Sie die Zahlungsbedingungen wählen, die am besten zu Ihrem Unternehmen passen.

Geben Sie den Rechnungsbetrag ein:

EUR ▾

10000

Lieferantenrabatt / Skonto (%):

2,00

Kalkulation starten

Sie zahlen nur, wenn Sie quickpaid tatsächlich nutzen!

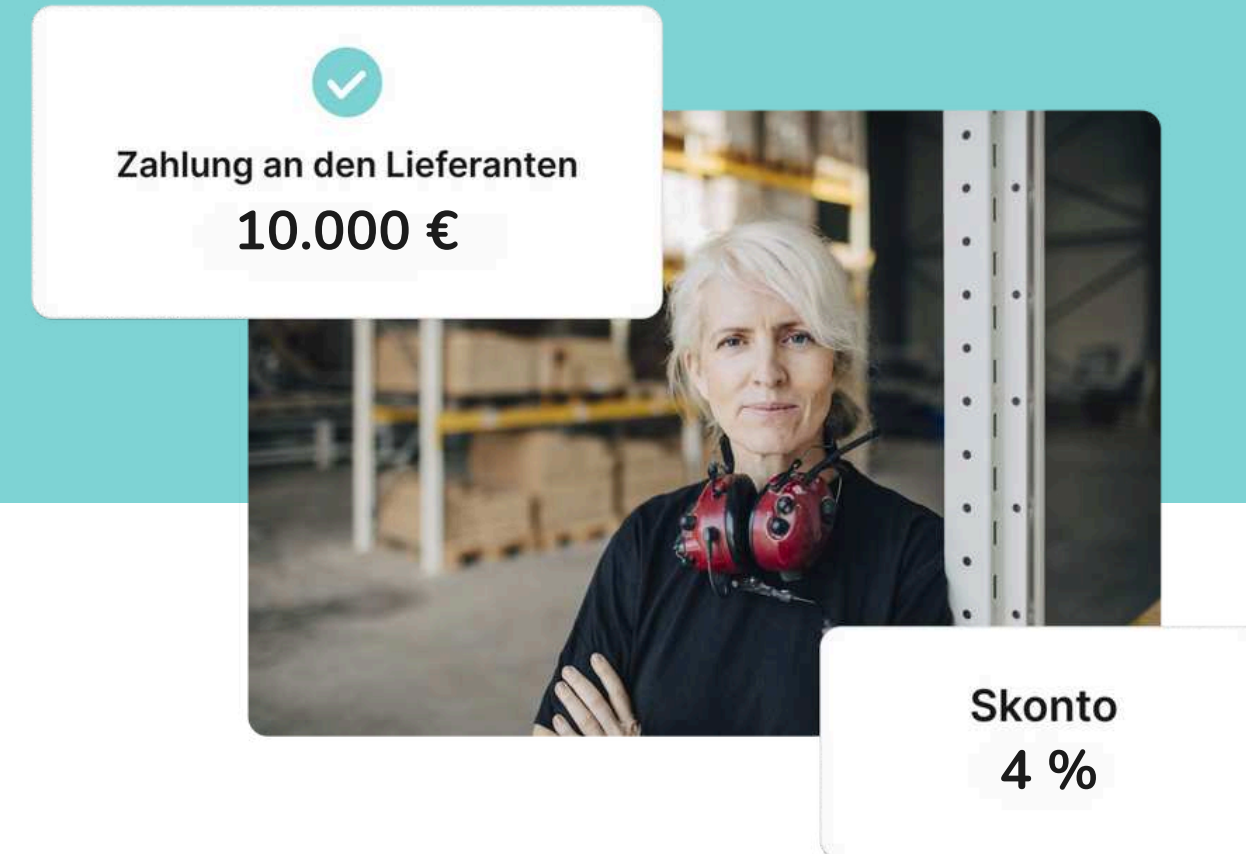
Die Kontoeröffnung und die Gewährung eines Finanzierungsrahmens ist für Sie kostenlos. Sie zahlen ausschließlich für die Rechnungen, die Sie zur Finanzierung auswählen – ohne monatliche Verpflichtungen oder versteckte Gebühren.

Alle Rückzahlungskosten an quickpaid werden Ihnen klar und transparent im Portal angezeigt, bevor Sie Ihre Entscheidung bestätigen.

quickpaid.com/preiskalkulator

Einsparungen durch Sofortzahlung

quickpaid übernimmt die sofortige Zahlung an Ihre Lieferanten, sodass Sie Skonto-Vorteile nutzen und bessere Konditionen verhandeln können, um Ihre Lieferantenbeziehungen zu stärken.



Einsparungsbeispiel mit quickpaid

- Sie bestellen Waren im Wert von 10.000 €.
- Mit quickpaid nutzen Sie einen Skonto von 4 %.
Der zu zahlende Rechnungsbetrag reduziert sich auf 9.600 €.
- Der Lieferant erhält die Zahlung sofort.
- Sie finanzieren 9.600 € (10.000 € abzüglich 400 € Skonto).
- Bei einer Zahlungsfrist von 60 Tagen, fällt eine quickpaid-Gebühr von 3,6 % an, was 345,60 € ergibt. Diese Gebühr ist nach 60 Tagen fällig.

Ihr Vorteil:

345,60 € quickpaid-Gebühr abzüglich 400 € Skonto= 54,40 € Nettoeinsparungen

VOR quickpaid

10.000 €
Nettobetrag, der dem Lieferanten bezahlt wird

NACH quickpaid

9.600 € Nettobetrag, an Lieferanten bezahlt	345,60 € quickpaid-Gebühr	54,40 € Einsparungen
--	------------------------------	---------------------------------

Individuelle Kunden. Individuelle Lösungen

Erfahren Sie, wie wir Unternehmen dabei geholfen haben, ihr Wachstum durch quickpaid zu beschleunigen:



„Dieses Produkt trifft absolut den „Nerv der Zeit“ bei Unternehmen, die kurz- und mittelfristig nach innovativen und leistungsstarken Finanzierungslösungen suchen, losgelöst von traditionellen Wegen.“



Ernst Vasterling, Inhaber Handel-Services E. Vasterling



„In unserer Branche brauchen wir Finanzierungen in alle Himmelsrichtungen, um zu wachsen. Mit A.B.S. Factoring und quickpaid haben wir Lösungen, die uns weitere zeitraubende und stressige Finanzierungsrunden ersparen. Das ermöglicht uns, neue Produkte zu entwickeln.“



Florens Knorr, Geschäftsführer acáo GmbH



„Das Online-Portal von quickpaid ist sehr übersichtlich. Alles ist logisch aufgebaut. Wir beziehen unsere Waren oft von denselben Lieferanten, so dass deren Daten bereits in der Datei gespeichert sind. Das macht den Prozess schnell und bequem.“



Manfred Lübbers, Geschäftsführer Unique Koi GmbH

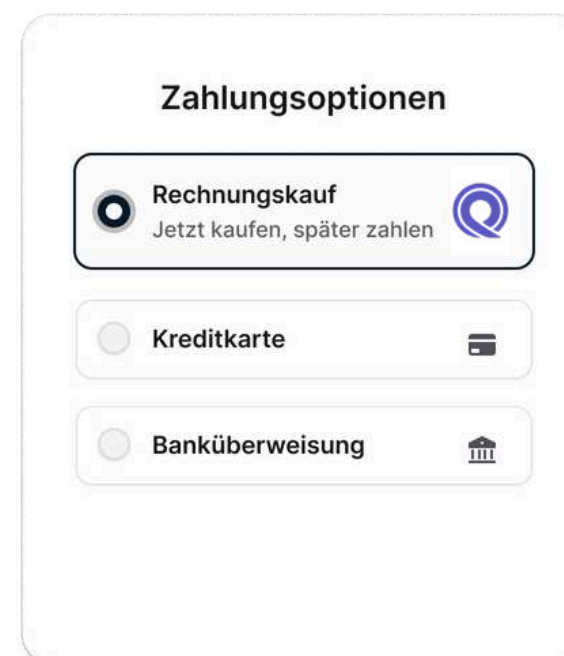
Eine Lösung. Viele Vorteile.

quickpaid bietet finanzielle Flexibilität, indem es Liquiditätslücken schließt und Unternehmen hilft, reibungslosere Abläufe und stärkere Beziehungen zu Lieferanten aufzubauen.



Vorteile für Käufer

- Steigerung der Liquidität
- Flexible Zahlungsoptionen
- Erhöhung der Rentabilität durch Skonto
- Keine Sicherheiten erforderlich



Vorteile für Lieferanten

- Steigerung des Verkaufsvolumens
- Erhöhung der Abschlussquoten
- Stärkung der Kundenbindung und Verbesserung des Kundenerlebnisses
- Risikofreier Zahlungseingang

Werden Sie Teil der quickpaid- Revolution!

Sie interessieren sich für die
Enterprise-/Lieferantenlösung?

Hier Demo buchen!

Sie möchten quickpaid
als Käufer nutzen?

Hier registrieren!



Kontaktieren Sie uns!

Wir freuen uns darauf, Ihre Fragen zu
beantworten und mit Ihnen über die
bereitgestellten Informationen zu sprechen.

Email: sales@quickpaid.com

Website: www.quickpaid.com

Für weitere Einblicke folgen Sie uns auf LinkedIn!

[@quickpaid](#)

